

Kurzprofil **Sabine Witte**

Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach

act

advanced coaching & training

Nick Martin Willer

Friedenstraße 14

10249 Berlin

Tel.: 0 30 - 61 62 99 35

Fax: 0 30 - 61 62 99 36

Funk: 0173 - 867 58 29

www.advancedcoachingandtraining.com

n.willer@act-team.com

Name:	Witte
Vorname:	Sabine
Geburtsjahrgang:	1967
Geburtsort:	Berlin
Wohnort:	Berlin
Abschlüsse:	Diplom-Wirtschaftsingenieurin Industriekauffrau Certified Sales Professional Q-Pool100 Business und Management Coach WAB-Communicator act



Einsatzfelder bei ACT

Existenzgründung & Finanzierungsberatung
Vertriebstraining und Coaching
Karrierecoaching

Ausbildung und Weiterbildung

2016	Essenz des Coachings – Vertiefung der Coachingpraxis act advanced coaching & training, Berlin
2015	Qualifizierung / Erfahrungsaustausch als Beraterin Offensive Mittelstand, Berlin
2012	Geprüfte Verkaufstrainerin BDVT e.V. mit Trainerzertifikat, Köln
2012	WAB Profiler und Communicator, Profilebaukasten act advanced coaching & training, Berlin
2011	Business und Management Coach PAS 1029 INtem Trainergruppe Seßler & Partner GmbH, Mannheim
2010	Verkaufstrainerausbildung mit Zertifikat Q-Pool100 INtem Trainergruppe Seßler & Partner GmbH, Mannheim
2000	Trainerausbildung Inhouse MLP Corporate University, Wiesloch

Berufserfahrung

seit 2010	freiberufliche Beraterin, Trainerin und Coach KfW-Gründercoach, unternehmenstraining.berlin
2000 – 2009	Inhouse Trainerin, MLP Corporate University Wiesloch Vertrieb, Gesprächsführung, Finanzierung, Existenzgründung
1998 – 2009	MLP Finanzberaterin für Privat- und Geschäftskunden MLP Finanzdienstleistungen AG, Wiesloch

Kurzprofil **Sabine Witte**

Unternehmensberaterin, Trainerin, Coach

act

advanced coaching & training

Nick Martin Willer

Friedenstraße 14

10249 Berlin

Tel.: 0 30 – 61 62 99 35

Fax: 0 30 – 61 62 99 36

Funk: 0173 – 867 58 29

www.advancedcoachingandtraining.com

n.willer@act-team.com

1994 - 1996	Tutorin mit Lehraufgaben , Kosten- und Investitionsrechnung sowie Finanzierung und Bilanzierung, TU Berlin
1993 – 1994	Dozentin für die Ausbildung kaufmännischer Berufe Freiberuflich in Rathenow und Magdeburg
1988 - 1989	Vertrieb Innendienst im Export R. Stock AG, Berlin – Metallbranche Industrie

Referenzen (Auszug)

Begleitung von über Einhundert Existenzgründungen, persönliche Referenzen auf Anfrage

Beratung zu Finanzierungsvolumen von 3.000 Euro bis 1 Mio. Euro

Management Institut Dr. A. Kitzmann Münster – Trainings zu Kommunikation, Vertrieb und Führung

Manager-Institut Bildung für die Wirtschaft e.K. – Trainings zu Kommunikation, Vertrieb und Führung

abas Systemhaus GmbH – Business-Software – ERP-Systeme, Vertriebsintervalltraining

vista Berlin gGmbH – Training für die Führungskräfte im NGO-Bereich zum Vertrieb

Rechtsanwälte Gasenzer, Ruhnke & Bauder – Wirtschaftsprüfer und Steuerberater – Kommunikationstraining für die Mitarbeiter der Steuerkanzlei

Phoenix Apothekentraining – Vertriebstraining für die PTA's und PKA's

HAMA Fahrzeug- und Betriebseinrichtungen GmbH – Vertriebsintervalltraining

Und zum Schluss

„**Wer aufhört besser werden zu wollen, hat aufgehört gut zu sein.**“ *Oliver Cromwell*